



MULTI LEVEL MARKETING 2.0

I 18 Segreti Per Avere Successo Nel Network Marketing

In questo libro scoprirai quali ostacoli stanno **CONDANNANDO** la tua attività di Multi Level Marketing al **FALLIMENTO...** E come puoi evitarlo per meritarti il successo che meriti.

Steve, Zanardi

Sommario

Capitolo 1: Il Multi Level Marketing pag. 4

Capitolo 2: Come si Guadagna nel Multi Level Marketing pag. 19

Capitolo 3: Come Scegliere il MLM pag. 26

Questo libro è gratuito, puoi inoltrarlo ai tuoi amici. Le strategie riportate in questo libro sono frutto di anni di studio e specializzazioni, quindi non è garantito il raggiungimento dei medesimi risultati di crescita personale, professionale e finanziaria. Il lettore si assume piena responsabilità delle proprie scelte, consapevole dei rischi connessi a qualsiasi forma di investimento. Il libro ha esclusivamente scopo formativo. I marchi citati sono dei rispettivi proprietari.

CAPITOLO 1

Come Funziona il Multi Level Marketing

Come fare soldi da zero? È la domanda che mi fanno più spesso. Per questo ho deciso di creare un Team di persone serie pronte a imparare nuove strategie per crearsi delle rendite. Mi chiamo Steve Zanardi e molti mi conoscono perché sono stato il primo a portare la microidrina in Italia nel lontano 2004. Oggi ho scelto di applicare la mia esperienza come imprenditore per capire come crearsi delle rendite utilizzando internet.

VOGLIO COSTRUIRE UN TEAM DI PERSONE SERIE.

Persone appassionate e pronte a imparare nuove strategie per fare internet marketing, Multi Level Marketing online e guadagni in leva. Ancora una volta voglio portare innovazione in un campo che è statico da troppi anni. Con Internet raggiungi 40.000.000 di italiani. Vogliamo ignorare un mezzo così potente?

SEGRETO n.1: i soldi non piovono dal cielo e in tutti i business bisogna metterci impegno e non ci sono garanzie di guadagno. Tuttavia a parità di impegno ci sono business che possono rendere molto di più di altri.

Quali sono questi business? Secondo il Dipartimento del Lavoro Americano e le Associazioni per la Vendita Diretta, con lo stesso tempo e impegno profuso, una persona ha cinque volte più possibilità di guadagnare 100.000 euro con il **Network Marketing** che in tutta la vita con un lavoro dipendente da impiegato.

Così ho iniziato a studiare i Multi Level Marketing. In particolare quelle aziende dove ci sono prodotti seri e testati, creati da un team di scienziati e rinomati medici, che costituiscono il fulcro centrale di tutto il sistema.

Il Network è infatti una rete dove si guadagna sulla vendita e sul consumo dei prodotti, mentre non vi è alcun guadagno sull'iscrivere altre persone. Per questo i networker seri non cercano un numero elevato di persone. Non si guadagnerebbe niente. Invece cercano poche persone, fortemente appassionate e motivate, per creare un team di persone straordinarie. Persone cui non basta la normalità ma che mirano all'eccellenza.

SEGRETO n. 2: il Multi Level Marketing è il business più efficace per crearti guadagni e rendite con poche ore a settimana.

Sai cosa sono le Rendite?

SONO SOLDI CHE TI ENTRANO ANCHE MENTRE DORMI, INDIPENDENTEMENTE DAL TUO LAVORO. Ad esempio i diritti d'autore di una persona che scritto una canzone o un libro sono rendite.

Naturalmente bisogna dedicare tempo e impegno per farlo. Oppure sono rendite i guadagni che un imprenditore ha sulle vendite effettuate dalla propria rete di venditori. Allo stesso modo il Multi Level Marketing prevede varie tipologie di guadagno tra cui le Rendite da Royalty, ovvero le commissioni che tu hai sulle vendite di tutti i prodotti consumati e venduti dalla tua organizzazione.

2.000 euro netti al mese di rendite corrispondono ad avere ben 4 appartamenti tutti pagati (senza mutui) in affitto a 700 euro lorde al mese. Ci vogliono generazioni e generazioni per comprarsi 4

immobili da mettere in affitto. Pazzesco.

Ora non voglio promettere queste cifre. Ma a molti basterebbe guadagnare 500, 1000 euro in più al mese. Farebbero la differenza, vero o no? Io ho fatto la mia scelta: ho visto una nuova opportunità per costruire qualcosa di solido, divertendomi, guadagnando e pensando anche al mio benessere.

Chi di noi non ha bisogno di qualche soldo in più per arrivare a fine mese? **Cosa faresti anche solo con 2.000 euro/mese di entrata?** Come cambierebbe il tuo stile di vita? Cosa smetteresti di fare? Cosa non ti sei potuto permettere di fare fino ad oggi?

Prima di iniziare anche tu a percorrere questa via tanto vantaggiosa quanto redditizia, devi sapere che secondo **Donald Trump** e **Robert Kiyosaki**, due dei più ricchi e famosi imprenditori al mondo, in questo momento di crisi economica, l'opportunità migliore e più veloce per crearsi una rendita e per acquisire nuove capacità che ti saranno utili per tutta la vita è il Multi Level Marketing.

Il Multi Level Marketing è una delle opportunità migliori per crearsi delle rendite!

E allora come fare per distinguere un Multi Level Marketing serio da uno schema piramidale? Mi sono posto questa domanda: guadagnano solo i primi?

Molti pensano che solo chi entra per primo in un network guadagna veramente. Nel Multi Level Marketing invece una persona può guadagnare molto di più di quello sopra di lui. È una questione MERITOCRATICA: se sei più bravo e ti impegni di più, guadagni più degli altri.

Il concetto di stare “sopra” o “sotto” è solo una questione temporale che nulla ha a che fare con le tue rendite. Inoltre gli

schemi piramidali sono illegali. Sono quelle catene in cui si guadagna solo iscrivendo altre persone, senza veicolare né portare sul mercato alcun prodotto reale.

SEGRETO n. 3: il Multi Level Marketing non ha nulla a che fare con quelle catene piramidali dove si guadagna solo sulle iscrizioni di altre persone e dove non esiste un reale prodotto da consumare o vendere.

Molti pensano che il Multi Level Marketing sia solo per gente esperta di vendita. Nulla di più sbagliato. Non devi essere un venditore esperto. E a breve ti spiego il motivo. Non devi neanche conoscere decine di persone per creare la tua rete. Bastano 2 o 3 persone valide per raggiungere risultati eccellenti.

Il Multi Level Marketing è la risposta giusta: tutti partono allo stesso livello e tutti possono guadagnare molti soldi. Il Multi Level Marketing è un modo di fare marketing basato sul **passaparola**. Se ad esempio vedi un bel film al cinema e lo consigli ai tuoi amici, stai facendo passaparola.

Questo tuo marketing genera per il film un incasso diciamo di 1.000 euro. Se il produttore del film ti avesse pagato anche solo il 10%, tu avresti guadagnato 100 euro. Tu gli fai incassare del denaro e loro ti ricompensano. Quindi, a differenza delle rete di vendita, tu non stai vendendo un bel niente, stai semplicemente condividendo un'emozione o un risultato legato a un prodotto. Io ad esempio utilizzo gli integratori di una famosa azienda con sede in Canada e ne ho condiviso i risultati con decine di amici. Pur non essendo entrato nel network, facevo passaparola, in modo del tutto naturale.

SEGRETO n. 4: non devi essere un venditore esperto. Il Network si basa sulla vendita per passaparola: tu usi un prodotto che ti piace e lo consigli agli amici.

Il Multi Level Marketing non ha nulla a che fare con la vendita invasiva. Non devi obbligare i tuoi parenti e amici a comprarli. Non devi organizzare riunioni di presentazione a casa tua. Nulla di tutto questo. Devi solo conoscere i prodotti e dividerli. Come quando vai a vedere un bel film al cinema e lo consigli agli amici. Si fonda tutto sul passaparola.

Attraverso materiale online ed eventi formativi, ti verrà spiegato tutto quello che ti serve per iniziare subito a guadagnare e crearti delle rendite. I corsi non sono obbligatori e non hanno nulla a che fare con quegli eventi “motivazionali” con persone invase che urlano e saltano sulle sedie. Il tutto sarà molto serio, etico e professionale.

Il Multi Level Marketing ti mette in mano l’opportunità di cambiare per sempre le tue entrate finanziarie e il tuo stile di vita. Non voglio perditempo che sperano di guadagnare milioni senza fare niente. Voglio invece persone nel mio team che abbiano tempo e voglia di impegnarsi per ottenere risultati. Io ti guiderò personalmente, ti spiegherò i miei metodi e strategie e ti fornirò strumenti di formazione gratuiti. Quindi, entrare nel mio team significa avere me e le mie risorse tutte puntate su di te. Per questo voglio solo cavalli vincenti.

Per entrare nel network dovrai fare due cose:

- Utilizzare i prodotti, perché ti fanno bene e perché hai bisogno di sperimentarli per poterne parlare;
- Duplicarti, cioè coinvolgere altre persone per fargli utilizzare i prodotti (vendita) o entrare nel tuo team (sponsorizzazione).

Ti spiegherò io come fare e ti darò gli stessi miei strumenti per farlo. Non serve conoscere tante persone. Ti insegnerò io come raggiungerle. Ne bastano da 2 a 5 forti per crearti delle rendite.

Vuoi essere TU una di queste persone forti per il mio team? Tutti possono essere “aquile”, pronte a darsi da fare e impegnarsi. Anche part-time e anche con poche ore a settimana. Purché ci sia la passione verso quello che vogliamo realizzare.

Prima di andare avanti ti confesso una cosa: **io non ho mai amato il Multi Level Marketing.**

Il motivo è molto semplice: all'inizio del 2003 ho avuto un'esperienza con un'altra famosa azienda americana. Si partecipava a corsi motivazionali con persone invasate che urlavano e saltavano sulle sedie o organizzare riunioni di presentazione dei prodotti a casa loro. No grazie.

Per questo non lo sopportavo. Inoltre ho sempre avuto la convinzione che solo i primi potessero guadagnare veramente.

Quindi non mi interessava continuare.

E allora cosa è successo?

È successo che da sportivo ho sempre usato integratori vitaminici, minerali ecc. E qualche anno fa da una ricerca su internet ho trovato dalla Svezia questi integratori alimentari innovativi ed efficaci che nascevano in America. Che la marca fosse famosa o meno non mi interessava un granché, mi aveva attirato il fatto che si basavano sulla ricerca e applicazione della nanotecnologia.

Ma mi sono trovato bene, ho percepito da subito una sensazione di benessere e quindi ho continuato a usarli. In contemporanea ho sempre rifiutato di entrare nel network, perché le mie convinzioni erano

contrarie e perché avevo già altri interessi in piedi da seguire con attenzione.

Ero un ottimo cliente e sarei rimasto tale per sempre. Ma un giorno, quando il mio contatto svedese iniziò a farmi vedere i suoi guadagni e ho assistito mese dopo mese a una crescita economica veloce, ho iniziato a osservare. Parliamo di migliaia di euro al mese... Migliaia di euro/mese?!? Va bene, la mia attenzione era stata catturata!

Come si guadagnano queste cifre? Il business ti premia in base al tuo impegno e alle tue capacità: se tu utilizzi i prodotti e ti senti bene, allora ne parli in giro. Le persone che sponsorizzerai faranno lo stesso. E si creerà un'organizzazione di persone che consumano per se stesse e che ne parleranno ad altre persone. Ognuno si troverà a fare delle vendite a qualcun altro.

Tu guadagni una percentuale su tutti i prodotti consumati.

L'effetto leva è potentissimo: ti basta sponsorizzare solo 2 persone per arrivare nel tempo ad averne 14 nella tua rete. Il tuo lavoro è quindi moltiplicato per 14: a parità di tempo e impegno, i tuoi guadagni saranno molto più alti. Per questo conviene puntare anche sulla **duplicazione**, oltre che sulla vendita. Le vendite saranno qualcosa che accadrà lo stesso, perché le persone ti verranno a chiedere i prodotti. Ma se questo accade anche per le 14 persone sotto di te, allora tutto si moltiplica.

SEGRETO n. 5: il guadagno dipende dal tuo impegno, ma l'effetto leva del Network è potentissimo: se trovi 2 persone moltiplichi i tuoi guadagni per 14. Con 5 persone moltiplichi per 155.

Vuoi qualche esempio concreto? Diciamo che tu diventi Direttore, il tuo guadagno è sui primi 3 livelli e metti sotto di te 2 persone. Inoltre gli insegni a duplicarsi nello stesso modo,

diventando Direttore e facendo sì che ognuno di loro porti altre 2 persone, ovvero:

TU

I Livello: 2

II Livello: 4

III Livello: 8

Totale: 14 persone

Tu guadagni Royalty su 14 persone. Nella situazione ideale il guadagno potrebbe aggirarsi sui 1.000 euro/mese.

Immaginiamo che porti 3 persone:

TU

I Livello: 3

II Livello: 9

III Livello: 27

Totale: 39 persone

Tu guadagni Royalty su 39 persone. Nella situazione ideale il guadagno potrebbe aggirarsi sui 3.000 euro/mese. Basta 1 persona in più per ottenere risultati molto più alti.

E se fossero 4?

TU

I Livello: 4

II Livello: 16

III Livello: 64

Totale: 84 persone

Tu guadagni Royalty su 84 persone. Nella situazione ideale il guadagno potrebbe aggirarsi sui 5.000 euro/mese.
 Nel Multi Level Marketing l'obiettivo è arrivare a **5 persone:**

TU

I Livello: 5

II Livello: 25

III Livello: 125

Totale: 155 persone

Tu guadagni Royalty su 155 persone. Nella situazione ideale il guadagno può superare i 10.000 euro/mese.

1	2	3	4	5
1	4	9	16	25
1	8	27	64	125
3	14	39	84	155

Questi dati, forniti agli Eventi ufficiali, sono riferiti alla situazione ideale, non sono certi né garantiti, ma se ti dai da fare, se ti impegni a portare nuove persone, se gli insegni a usare i prodotti, i risultati ci sono. È pura matematica.

Se la crescita è esponenziale, allora perché non puntare su 6 o 7 o 10 o 20 persone? La risposta è semplice: affinché ognuno dei tuoi 5 si duplichi in altre 5 persone è essenziale che venga formato, istruito e seguito per diverse settimane.

Per esperienza ti dico che è molto difficile seguire più di 5 persone alla volta. E se non le segui, allora succede che avrai

tante persone in prima linea, ma poi queste non si duplicheranno e quindi la rete non si espanderà. Solo quando i tuoi primi 5 saranno completamente avviati e autonomi, potrai concentrarti su altre persone. I risultati dipendono dal tuo impegno.

Il prodotto è quello per tutti. Il sistema di marketing è quello per tutti. L'unica differenza sei TU. I risultati economici che indichiamo non sono garantiti ma sono quelli che ci si aspetta da una situazione ideale: se tu trovi 5 persone che si impegnano, cui insegnare come trovare altre 5 persone, cui insegnare come trovare altre 5 persone, il sistema ideale trova concretezza e ti porta a dei risultati economici straordinari. In genere gli schemi sono più irregolari, ma portano comunque ottimi guadagni. Pensi di poterti impegnare per trovare 3/5 persone seriamente interessate? Direi che è un risultato fattibile.

Ok, dove trovare le persone da coinvolgere?

Un tempo i Multi Level Marketing si basavano su incontri settimanali e corsi “motivazionali” con persone invase che urlavano e saltavano sulle sedie. Oggi nulla di tutto questo.

Il mio obiettivo è quello di lavorare sia online che offline. Attraverso una pubblicità su Facebook si possono raggiungere oltre 20.000.000 di italiani. Con una piccola pubblicità su Google si possono raggiungerne anche 40.000.000.

SEGRETO n. 6: internet è in assoluto lo strumento numero 1 al mondo per trovare contatti. Con Internet raggiungi 40.000.000 di italiani. Riesci a trovarne almeno 5 seriamente interessati?

Se è tutto così facile, allora non serve più creare relazioni? Qui è l'errore comune. Internet ti porta contatti, ma non puoi pensare di trasformarli in solidi Distributori con un paio di email. Devi entrare in contatto con le persone, sentirle al telefono, e soprattutto devi seguirle e formarle. Altrimenti non crescono, non

si duplicano e la tua organizzazione rimane piatta. E' qui che scatta il lavoro da fare offline. Ed è qui che hai **bisogno di un team e di un sistema di supporto**.

Il tuo obiettivo deve essere quello di entrare in un Team che ti fornisca già questi strumenti, così che tu possa iniziare subito l'attività senza doverti occupare di tutta la parte formativa. Noi lo facciamo e ti forniamo questi strumenti. Quando l'utente si registra, scatta la tua bravura nel creare una relazione e spiegare i benefici. Potrai anche spiegare che sei nel team di Steve Zanardi, se ti è utile per creare autorevolezza e che mi occuperò io della loro formazione.

Considera che **i passi in un Multi Level Marketing sono 8:**

- 1) Iscriverti per ricevere il proprio Codice come Distributore/Incaricato;
- 2) Trovare nuovi clienti e contatti (attraverso internet, annunci, la propria cerchia di conoscenze ecc.);
- 3) Formarsi per imparare strategie di comunicazione e motivazione;
- 4) Far conoscere l'opportunità a queste persone, spiegando tutti i dettagli;
- 5) Far provare loro i prodotti e averli come Clienti o come Distributori della tua rete;
- 6) Seguirli e formarli in continuazione per motivarli, insegnargli strategie, sostenerli, fargli conoscere bene i prodotti;
- 7) Insegnar loro come duplicarsi trovando nuovi contatti e aiutarli;
- 8) Insegnar loro a insegnare ai loro Distributori come usare i prodotti, come duplicarsi ecc.

E così via all'infinito.

Ti sembra complesso? Lo è. Infatti 9 persone su 10 abbandonano il Multi Level Marketing entro i primi 3 mesi.

Qual è stata la mia soluzione? **Il sistema di supporto.**

Nelle nostre scuole di formazione ti daremo tutte le strategie per trovare nuovi contatti. Ti formeremo e imparerai molte strategie utili per questo network e tanti altri business.

Certo, tu rimarrai il loro Sponsor e il loro punto di riferimento, ma noi insieme a te gli insegneremo a usare i prodotti, a curare il proprio benessere, a raggiungere i propri obiettivi finanziari, e faremo così anche per i loro successivi Distributori. Così che anche loro potranno concentrarsi soprattutto sul trovare nuovi contatti e far conoscere i prodotti e l'opportunità economica. E ognuno potrà dedicarsi al proprio benessere attraverso i prodotti e alle proprie rendite attraverso il network. Ti piace? Nessuno ha mai creato un'organizzazione così efficace.

SEGRETO n. 7: il segreto del successo è nel Team che ti segue: se noi ti supportiamo per tutta la Formazione, allora tu puoi concentrare il tuo impegno e le tue risorse nel trovare nuove persone e far conoscere i prodotti e l'opportunità economica.

CAPITOLO 2:

Come si Guadagna nel Multi Level Marketing

Le possibilità sono tante e variano a seconda degli obiettivi e il tipo di lavoro e di impegno che si intende svolgere.

I guadagni generalmente sono di 4 tipi:

1. Guadagno da **Vendita Diretta**;
2. Guadagno da **Vendita Indiretta** o **Volume di Vendite del Gruppo (VG)**;
3. Guadagno da **Royalty**;
4. Guadagno da **Bonus**.

SEGRETO n. 8: nel Network hai 4 modi per guadagnare. Puoi usarli tutti così da moltiplicare le tue entrate.

Partiamo dalla **VENDITA DIRETTA**. Facendoti l'esempio del network di cui faccio parte dedicato al "Concetto della Salute", quando tu entri sei un "Consulente" e parti da una percentuale di sconto del 20%. Corrisponde al tuo guadagno se vendi dei prodotti. Ad esempio: vendi il programma per l'integrazione giornaliera che costa 82 euro e tu guadagni circa 16,4 euro. Semplice. Questa percentuale conosciuta come Volume Personale (VP) sale di un'altro 10% e infine di un ulteriore 25% in base ai punti che fai nel corso del tempo. Quindi, tornando all'esempio di prima, su un kit da 82 euro il tuo guadagno arriva a circa 37 euro.

Poiché un kit dura 1 mese e la maggior parte dei clienti che provano i prodotti rimangono soddisfatti, allora è praticamente garantito che il cliente ti riordererà il kit tutti i mesi. Questo

significa che i 37 euro diventano una rendita mensile. 37 euro per ogni cliente che trovi. Se ad esempio trovi anche solo 1 cliente al mese, il primo mese ne hai 1, il secondo mese ne hai 2, dopo 1 anno ne hai 12. E la tua rendita è salita a circa

37 * 12 = 444 euro/mese

SEGRETO n. 9: con la Vendita Diretta ti basta trovare 1 cliente al mese per arrivare ad una rendita di quasi 450 euro/mese entro un anno.

Ma diciamo che la vendita diretta non ti piace molto e/o non ti senti ancora portato. Ti formeremo anche su questo, perché la vendita è un'attività fondamentale di un network. Tuttavia vediamo anche la **VENDITA INDIRETTA o Volume di Vendite del Gruppo (VG)**. Il Volume di Gruppo non è altro che la differenza tra lo sconto cui abbiamo diritto e quella dei distributori nella nostra downline; ad esempio: se tu sei un Direttore e recluti un distributore e questi fa un ordine, l'azienda ti assegnerà un Bonus del 25%.

Tu riceverai sul tuo conto corrente dal giorno 15 del mese successivo, il 25% della cifra spesa. Quindi, anche se non vendi personalmente, l'azienda ti riconoscerà un guadagno sugli ordini (per vendere a terzi o per autoconsumo) fatti dalle persone che porti nella tua rete. Se ad esempio porti 5 persone e ognuno compra per se stesso o per clienti come abbiamo visto prima, tu guadagnerai una percentuale su quei 444 euro/mese da ciascuno dei tuoi distributori.

SEGRETO n. 10: con la Vendita Indiretta l'azienda ti riconosce il 25% sugli acquisti dei Consumatori.

Adesso parliamo di **ROYALTY che sono le vere rendite.**

Torniamo ai 5 Distributori che hai sponsorizzato. A loro volta avranno come obiettivo quello di trovarne altri 5 e così via. Se tutto funziona, su 3 livelli ti ritrovi con 155 persone sotto di te. Se ognuno trova un cliente al mese, ognuno di loro farà 444

euro/mese. Su 155 persone significa un fatturato di 68.800 euro. Sono numeri enormi e questo è solo il primo anno.

In questa situazione, a te spetterebbero delle royalty fino al 5% sull'intero fatturato: parliamo di oltre 8.000 euro/mese. E sono generate esclusivamente dalle persone sotto di te. Dipende tutto da come hai impostato il business e da quanto ti sei impegnato a sponsorizzare nuovi contatti.

SEGRETO n. 11: le Royalty sono le rendite del 5% che l'azienda ti riconosce sui livelli sotto di te, sfruttando l'effetto leva del network.

Cosa sono infine i **BONUS**? Il Bonus è una sorta di premio che l'azienda riconosce ai più bravi, alle persone che fanno un fatturato di organizzazione molto elevato. Consiste in un guadagno ulteriore fino al 5% su tutta la tua downline. In genere si traduce in ulteriori migliaia o decine di migliaia di euro (ai livelli più alti). Nell'azienda in cui collaboro ci sono ulteriori forme di Bonus riconosciuti sotto forma di:

- Vacanze pagate integralmente.
- Autobonus (possibilità di mettersi al volante di una propria Mercedes Benz)
- 13° assegno (calcolato su una percentuale del turnover annuale dell'Azienda)
- Dividendi da partnership (un ulteriore assegno calcolato sul fatturato globale dell'azienda!)

SEGRETO n. 12: il Bonus è un premio per cui l'azienda ti riconosce fino al 5% sul fatturato di tutta la tua rete. Può arrivare a decine di migliaia di euro al mese. Quanto ci vuole per raggiungere realmente questi risultati?

Il miglior modo per raggiungere dei risultati è metterli per iscritto. Bisogna rendere un obiettivo misurabile, espresso in positivo, con scadenze precise.

Qual è il tuo obiettivo? Che rendita vuoi crearti da qui a un anno?

1.000 euro/mese entro 1 anno? 2.000 euro/mese? 5.000? 10.000?

Tutti questi risultati sono fattibili e dipendono dalle tue capacità e dal tuo impegno nel cercare contatti e potenziali distributori o clienti.

Secondo le statistiche diffuse durante gli eventi, basate su migliaia di distributori, per raggiungere quelle cifre hai bisogno di un certo numero di persone forti nella tua rete.

Obiettivo 1.000-1.500 euro/mese

Hai bisogno di 1/2 persone forti

Obiettivo 2.000-3.000 euro/mese

Hai bisogno di 2/3 persone forti

Obiettivo 3.500-5.000 euro/mese

Hai bisogno di 3/4 persone forti

Obiettivo 10.000 euro/mese

Hai bisogno di 4/5 persone forti

Ora per raggiungere questo numero, dovresti riuscire a entrare in contatto con circa **10 persone interessate per trovarne 1 forte.**

L'obiettivo è sponsorizzarle come Distributore e inserirle nella scuola di formazione del nostro Team, dove la persona viene formata per fare business, creare nuovi distributori e raggiungere traguardi velocemente. Da qui è facile che esca almeno 1 persona forte ogni 10 persone.

Hai 12 mesi per raggiungere il tuo obiettivo. Questo vuol dire che se aspiri a 1.000 euro/mese ti basta sponsorizzare 1 Distributore al mese. Aspiri a 4.000 euro? Sono 3 al mese. Vuoi 10.000 euro? Sono 4/5 al mese. Non sto dicendo che è facile e banale. Ti sto dicendo che ci vuole impegno ma che come vedi basta 1 persona in più per raddoppiare la rendita: nel Network la crescita è esponenziale.

Non posso garantirti dei **risultati certi**, perché tu non puoi garantire a me il tuo impegno. Tuttavia so che è assolutamente fattibile e in tanti hanno raggiunto ottimi risultati. Magari i primi mesi si va con più calma, il tempo di capire bene e carburare, ma quando poi si acquisisce padronanza del prodotto e dell'opportunità economica sono tante le persone che si riesce a coinvolgere.

Con la nostra formazione ti seguiremo passo passo per aiutarti a trovare nuove persone, sia offline che online, ti insegneremo come formarle e seguirle a tua volta affinché si duplichino per crearti una rete forte e vasta.

SEGRETO n. 13: in un anno puoi raggiungere l'obiettivo che vuoi in base alle tue capacità e al tuo impegno: servono in media 10 persone per trovarne 1 forte.

CAPITOLO 3:

Come scegliere il Network

Come si seleziona un'azienda seria e affidabile nel Network Marketing? Esistono **4 parametri** essenziali da valutare prima di decidere di intraprendere la via del Multi Level Marketing. Infatti, devi verificare che l'azienda possa garantirti qualità dei servizi e prodotti, serietà e affidabilità, reali possibilità di guadagno e crescita continua. Ed è proprio per questo che per essere un Multi Level Marketing vincente deve assolutamente avere tutti e quattro questi punti:

- **Deve essere internazionale:** così puoi creare una rete in tutto il mondo;
- **Deve fatturare almeno 100 milioni di dollari/anno:** per capire se è un'azienda solida che vende prodotti reali;
- **Deve esistere da almeno 10 anni:** per garantire continuità (pensa se crei una super rete e poi il network muore).
- **I prodotti devono essere esclusivi** e di frequente consumo.

SEGRETO n. 14: molte aziende di network saltano nei primi 5 anni, pertanto la selezione dell'azienda è essenziale per non trovarsi senza nulla in mano dopo anni di lavoro.

Inoltre, dopo aver verificato che possieda questi 4 parametri essenziali che hai appena visto, bisogna provare i **prodotti**.

Personalmente ho iniziato dai prodotti, prima ancora di conoscere il network. Me li hanno consigliati, mi sono piaciuti, ho avuto eccellenti risultati sul mio benessere e ho iniziato a consigliarli a

mia volta. Improvvisamente stavo facendo network senza ancora essere iscritto. Per questo ho deciso di entrare.

L'azienda che io ho scelto è una **multinazionale con sede in Canada**, esiste da quasi 20 anni, è in 38 Nazioni e sicuramente ne hai sentirai parlare.

È sponsor di grandi eventi, di atleti e ha scienziati come Ricercatori. La qualità è al top ed è leader indiscusso nella distribuzione di integratori biodisponibili di eccellente qualità, testati in tutto il mondo e usati da milioni di persone. Ci sono prodotti per l'idratazione, la purificazione, la difesa e la nutrizione dell'organismo, che vanno dalla colazione equilibrata ai sostituti del pasto, alle vitamine e ai minerali, oltre ai prodotti antiossidanti o per aumentare le difese immunitarie.

C'è una linea di prodotti dedicata agli sportivi, per il prima dell'allenamento, il durante, e il dopo, per mantenere sempre l'energia ai massimi livelli e favorire il recupero. Infine ci sono prodotti per la bellezza, per la cura del corpo e per la pelle. Dalle creme idratanti agli antirughe ai bagnoschiuma.

Tutti i prodotti sono approvati in 38 Paesi nel mondo, anche di Nazioni dove le restrizioni sugli integratori sono strettissime.

SEGRETO n. 15: la qualità del prodotto è il fattore centrale di un Network serio. Perché ho scelto questo network? Perché da diversi anni uso i loro integratori e mi sono sempre trovato bene. Sono prodotti di alta qualità approvati in 38 Paesi nel mondo.

L'ho scelto anche per altri motivi:

- **non è un piramidale né una catena:** una persona può guadagnare molto di più di quella sopra di lei. È una questione meritocratica: se sei più bravo e ti impegni di più, guadagni più degli altri. Il concetto di stare "sopra" o "sotto" è solo una

questione temporale che nulla ha a che fare con le tue rendite.

- **non è per la vendita invasiva. Si basa sul passaparola.** Devi imparare a conoscere i prodotti e condividerne i risultati. Come quando vai a vedere un bel film al cinema e lo consigli agli amici. La vendita è importante, è un pilastro di tutti i network, quindi devi semplicemente impegnarti a utilizzarli per conoscerli al meglio.

- **non organizza riunioni con gente invasata** che sale sui tavoli: quel tipo di eventi si faceva più di 10 anni fa ed erano una pratica diffusa di altri network. Qui c'è massima professionalità e serietà in tutto il settore.

- **non è un network saturo:** molta gente sta spargendo voce che questi network esistono da troppi anni e quindi è impossibile trovare altri distributori.

Questa è una stupidaggine al 100%: in Italia ci sono solo 50.000 Distributori, quindi abbiamo ancora 59.950.000 persone da coinvolgere.

Personalmente nei primi mesi di attività ho continuato a fare i miei normali ordini da cliente, ma ho dedicato qualche attenzione in più a parlarne, a farmi notare mentre li usavo e a qualche altra piccola provocazione che ha destato interesse e curiosità in chi mi stava intorno. La cosa peggiore che puoi fare è quella di inondare amici, colleghi e parenti di informazioni. Ti sembrerebbe normale se uno venisse da te svalangandoti informazioni su un'azienda?

Quando le persone vedono un "venditore" la prima cosa che fanno, è allontanarlo e difendersi. Se sono amici e parenti è un disastro.

Dieci anni fa funzionava così: alcuni network spingevano sulla vendita invasiva. Per questo il network si è fatto una brutta fama. Oggi è il contrario: si fa **vendita per passaparola**. Quello che devi fare è questo:

- 1) **Usa i prodotti per te stesso;**
- 2) **Dimostra i risultati con il tuo benessere e la tua energia.**

Quando le persone ti vedranno in forma e pieno di energia, verranno loro a chiederti cosa ti stai prendendo.

SEGRETO n. 16: fare network non significa vendere barattoli, bensì vendere e condividere i RISULTATI dei prodotti.

Il risultato? Dopo 90 giorni le prime entrate. Io stesso ho fatto delle vendite tramite passaparola e ho subito sponsorizzato i miei primi distributori, che a loro volta hanno comprato per se stessi e per altri clienti. Dopo due mesi ero già diventato **Direttore**, un livello importante che è il primo obiettivo da raggiungere per fare carriera nel Multi Level Marketing. Mi sono comportato da persona qualunque.

In qualità di Direttore inizi a ricevere le tue prime rendite, infatti guadagni non solo sulle vendite dirette come qualsiasi altro Distributore, ma guadagni anche le Royalty fino al 5% sul fatturato di tutta l'organizzazione sotto di te. Questo si traduce in rendite che nei livelli più alti possono arrivare anche a molte migliaia di euro al mese.

Quanto costa accedere a tutto questo?

Aprire un'attività classica costa migliaia di euro. In questo network quando una persona si iscrive riceve un codice e NON ci sono spese. Nessun obbligo!

SEGRETO n. 17: solo il Multi Level Marketing ha una prospettiva di guadagno così elevata a fronte di un costo di ingresso nullo. E senza altre spese fisse né obbligate.

L'obiettivo è creare un'organizzazione di persone che usano i prodotti. Non di venditori. Persone che usano i prodotti e che a loro volta ne parlano bene con altri. Le aziende di Multi Level Marketing ti pagano, infatti, per promuovere dei prodotti di qualità che a te piacciono e che usi regolarmente.

Se così non fosse, se tu non usassi i prodotti, come faresti a consigliarli agli amici? Sarebbe solo una vendita, tu saresti incoerente e le persone se ne accorgerebbero, allontanandoti. È successo a molti di quelli che conosco in questo settore. Così non funziona.

Il presupposto è uno solo: devi usare i prodotti regolarmente. Se non ti piacciono? Ti direi: «Lascia perdere e cambia network». Ma sono certo che ti piaceranno, che ti sentirai in forma, che comprenderai presto la necessità di integrare la tua alimentazione con dei prodotti a base naturale che ti forniscono vitamine, minerali e antiossidanti necessari per il tuo fisico.

Se non te li puoi permettere? Ragiona. Un pasto sostitutivo costa meno di 1,5 euro. Molto meno di un panino al bar. Meno di un etto di prosciutto. È improbabile che tu non possa permetterti 1,5 euro. Cosa mangi in genere?

Parlo per esperienza: negli ultimi anni mi hanno proposto decine di network, dal caffè ai prodotti per la casa. Aziende validissime.

Ma io non bevo caffè e non mi occupo delle pulizie. Non può darmi nessun entusiasmo e passione vendere un detersivo. Quindi, semplicemente non ho aderito. Nella vita ci vuole coerenza, altrimenti i risultati non arrivano.

Io mi sveglio tutte le mattine con il mio bicchiere di acqua alcalina. E poi il mio antiossidante preferito. E poi il mio favoloso frullato al cacao. E ad ogni pranzo, cena e colazione prendo i miei integratori di vitamine, minerali e acidi grassi. E quelli per rinforzare il sistema immunitario, la circolazione e per tenere alta l'energia. Delle barrette poi ne vado matto e mi sento meravigliosamente bene. Per questo, quando ne parlo, trasmetto

entusiasmo e le persone rimangono coinvolte. Non sto vendendo, sto condividendo il mio benessere.

Quando entri in un network, il primo mese l'obiettivo è proprio familiarizzare con questi prodotti e iniziare a sentirne i benefici. Solo così potrai capire se è il network giusto per te.

Tutto dipende dalle tue motivazioni e dal tuo impegno. E quando decidi di iniziare questa attività ti conviene farlo in un Team che ti segue costantemente e ti fornisce gli strumenti adeguati per iniziare subito. Il sistema di supporto è fondamentale.

Sei pronto per accedere a un'opportunità straordinaria per raggiungere successo e libertà finanziaria?

Non serve lavorare 100 ore a settimana. **Basta anche 1 ora al giorno.** Tutti abbiamo giornate di 24 ore e se vuoi raggiungere lo stile di vita che desideri devi trovare un minimo di tempo. È un qualcosa su cui lavoreremo insieme, ti aiuterò ad applicare alcune strategie di gestione del tempo, vedremo come ottimizzare le tue attività, così potrai trovare il tempo di cui hai bisogno. La maggior parte delle persone inizia l'attività con meno di 10 ore alla settimana.

È un momento di difficoltà economica e proprio per questo hai il **dovere di investire** e crearti delle rendite per raggiungere la sicurezza economica e la libertà finanziaria.

**SEGRETO n. 18: il prodotto è uguale per tutti. Il piano marketing è uguale per tutti.
L'unica differenza sei TU.**

Sei pronto a impegnarti per dimostrare quanto vali e creare il tuo nuovo stile di vita?

A presto!

Steve Zanardi

Fondatore di No Limits People